

## Cheffe de zone / Chef de zone export (H/F) – Basé-e à proximité de Mulhouse

### **Nous donnons du temps à l'essentiel.**

Leader sur le marché français dans le domaine des solutions de gestion d'accueil client destinées à toute entité recevant du public, ESII est présent sur tout le territoire français avec son siège à Lavérune (34), ses agences à Créteil, Vitry et Toulouse, ainsi qu'à l'international par ses filiales en Belgique, en Espagne et au Canada et par son réseau de distributeurs.

Nos 130 collaborateurs apportent leur expertise auprès de plus de 18 000 clients répartis dans 45 pays, dans le domaine des solutions de gestion de l'accueil, du parcours client et des RDV. L'optimisation du temps et de la mise en relation sont au cœur de nos préoccupations sociétales.

Dans le cadre de notre développement international, nous recrutons une Cheffe de zone / un Chef de zone export (H/F), **basé-e à proximité de Mulhouse**

### **Objectifs du poste :**

Rattaché-e au Directeur des ventes internationales, et après une période de formations sur nos produits et méthodes, votre mission sera de développer les ventes de nos solutions sur plusieurs territoires : **Suisse, Allemagne, Autriche**.... Pour cela, votre rôle consistera à recruter, animer et évangéliser un réseau de sociétés partenaires distributrices sur les marchés de votre zone après étude et analyse.

### **Votre rôle sera également de :**

- Répondre aux appels d'offre et consultations diverses des prospects et clients
- Négocier des contrats commerciaux, et en assurer le suivi permanent
- Participer aux salons professionnels
- Participer à la réflexion stratégique du département commercial

### **Avantages liés au poste :**

- Package de rémunération motivant (fixe + commissions + intéressement et participation), une fois formé-e à nos solutions, ce poste vous permettra d'atteindre 40-45K€ de rémunération annuelle et plus selon votre compétence et vos résultats.
- Home office
- Déplacements à l'étranger
- Téléphone mobile
- Ordinateur portable
- Tickets restaurant,
- Comité d'entreprise
- 23 jours de RTT annuel

### **Profil recherché :**

Vous êtes un chasseur, un démarcheur, un closeur ? Détecter les opportunités d'affaires fait partie de vos forces ? L'autonomie et la qualité d'un service à la clientèle vous caractérisent ?

- Vous avez le sens des affaires, vous êtes enthousiaste et vous avez une expérience en technologie de l'information en ventes B2B et B2C ;
- Expérience entre 5 et 10 ans en représentation et développement des affaires dans le domaine informatique OBLIGATOIRE ;
- Diplômé(e) d'une école de commerce ou équivalent ;
- Expérience en prospection, développement et acquisition de clients ;
- Connaissance approfondie en réseaux informatiques (essentiel) ;
- Diplomate, à l'écoute, d'une personnalité fonceuse et orientée sur les résultats ;
- Excellent service à la clientèle ;
- Capacité à bien s'exprimer et à faire des présentations aux entreprises sollicitées ;
- Gestion efficace du temps de travail et des priorités ;
- Personne déterminée, positive, responsable et motivée ;
- Capacité à maintenir un rendement constant afin de respecter les objectifs fixés en équipe ;

### **Cheffe de zone / Chef de zone export (H/F) – Basé-e à proximité de Mulhouse**

- Habile vulgarisateur vous savez démystifier les services techniques et en présenter les avantages aux clients, même les moins initiés ;
- Vous parlez allemand couramment ;
- Vous possédez un permis de conduire et une automobile en bonne condition.

C'est vous ?

N'hésitez plus ! Venez participer à la belle histoire d'une entreprise libérée qui évolue en permanence grâce à une forte capacité d'innovation. La qualité de vie au travail et notre démarche de responsabilité sociétale RSE nous guident au quotidien.

Envoyez votre candidature CV + lettre de motivation par courriel à E.S.I.I. Mme Violaine LE FLOC'H [recruteentesii@esii.com](mailto:recruteentesii@esii.com) avec la référence « Représentant ESII ALEMANIQUE »