

## La filiale canadienne d'ESII recrute un Représentant des Ventes.

Parmi les leaders dans le domaine des solutions de gestion d'accueil clients destinées à toute entité recevant du public, ESII apporte son expertise auprès de plus de 18 000 clients répartis dans 45 pays.

### ESII :

ESII c'est : un siège social à Lavérune (34), France, 3 agences françaises et 2 filiales (Belgique et Canada) et de nombreux distributeurs.

Nos 130 collaborateurs apportent leur expertise auprès de plus de 18 000 clients répartis dans 45 pays, dans le domaine des solutions de gestion de l'accueil, du parcours client et des RDV. L'optimisation du temps et de la mise en relation sont au cœur de nos préoccupations sociétales.

### Le poste :

Dans le cadre de son développement, ESII Canada recrute un(e) Représentant des Ventes (H/F) basé à notre bureau de Laval, QC des déplacements fréquents sont à prévoir au Québec et occasionnellement dans les grandes métropoles canadiennes.

Relevant directement du Directeur des ventes, le Représentant des ventes est directement responsable de l'élaboration et de la mise en œuvre des stratégies et des tactiques en matière de développement des affaires, en vue d'acquiescer de nouveaux clients B2B.

### Compétences requises :

Vous êtes un chasseur, un démarcheur, un closeur ? Détecter les opportunités d'affaires fait partie de vos forces ? L'autonomie et la qualité d'un service à la clientèle vous caractérisent ?

- Vous avez le sens des affaires, vous êtes enthousiaste, autonome et vous avez une expérience en technologie de l'information en ventes B2B ;
- Minimum de 5 années d'expérience en représentation et développement des affaires dans le domaine informatique OBLIGATOIRE ;
- Diplômé(e) d'une école de commerce ou équivalent ;
- Expérience en prospection B2B, développement et acquisition de clients ;
- Connaissance approfondie en réseaux informatiques (essentiel) ;
- Entregent, écoute, personnalité fonceuse et orientée sur les résultats ;
- Excellent service à la clientèle ;
- Capacité à bien s'exprimer et à faire des présentations aux entreprises sollicitées ;
- Gestion efficace du temps de travail et des priorités ;
- Personne déterminée, positive, autonome, responsable et motivée ;
- Capacité à maintenir un rendement constant afin de respecter les objectifs fixés en équipe ;
- Habile vulgarisateur vous savez démystifier les services techniques et en présenter les avantages aux clients, même les moins initiés ;
- Vous êtes bilingue français-anglais ;
- Vous possédez un permis de conduire et une automobile en bonne condition.

C'est vous ?

N'hésitez plus ! Venez intégrer une structure dynamique ayant à cœur l'épanouissement, la formation de ses collaborateurs et qui saura reconnaître vos performances et vos ambitions.

Envoyez votre candidature CV + lettre de motivation par courriel à E.S.I.I. Mme Sandrine RICHARD [recrutesii@esii.com](mailto:recrutesii@esii.com) avec la référence « Représentant ESII Canada »