

La filiale espagnole d'ESII recrute un Représentant des Ventes.

Parmi les leaders dans le domaine des solutions de gestion d'accueil clients destinées à toute entité recevant du public, ESII apporte son expertise auprès de plus de 18 000 clients répartis dans 45 pays.

ESII :

ESII c'est : un siège social à Lavérune (34), France, 3 agences françaises et 3 filiales (Belgique, Canada et Espagne) et de nombreux distributeurs.

Nos 130 collaborateurs apportent leur expertise auprès de plus de 18 000 clients répartis dans 45 pays, dans le domaine des solutions de gestion de l'accueil, du parcours client et des RDV. L'optimisation du temps et de la mise en relation sont au cœur de nos préoccupations sociétales.

Le poste :

Dans le cadre de son développement, ESII IBERICA recrute un(e) Représentant des Ventes (H/F) basé à Madrid (en home office dans un premier temps), des déplacements fréquents sont à prévoir en Espagne et en France à la maison mère.

Relevant directement du Directeur des ventes, le Représentant des ventes est responsable de l'élaboration et de la mise en œuvre des stratégies et des tactiques en matière de développement des affaires, en vue d'acquérir de nouveaux clients.

Compétences requises :

Vous êtes un chasseur, un démarcheur, un closeur ? Détecter les opportunités d'affaires fait partie de vos forces ? L'autonomie et la qualité d'un service à la clientèle vous caractérisent ?

- Vous avez le sens des affaires, vous êtes enthousiaste et vous avez une expérience en technologie de l'information en ventes B2B et B2C ;
- Expérience entre 3 et 5 ans en représentation et développement des affaires dans le domaine informatique OBLIGATOIRE ;
- Diplômé(e) d'une école de commerce ou équivalent ;
- Expérience en prospection, développement et acquisition de clients ;
- Connaissance approfondie en réseaux informatiques (essentiel) ;
- Diplomate, à l'écoute, d'une personnalité fonceuse et orientée sur les résultats ;
- Excellent service à la clientèle ;
- Capacité à bien s'exprimer et à faire des présentations aux entreprises sollicitées ;
- Gestion efficace du temps de travail et des priorités ;
- Personne déterminée, positive, responsable et motivée ;
- Capacité à maintenir un rendement constant afin de respecter les objectifs fixés en équipe ;
- Habile vulgarisateur vous savez démystifier les services techniques et en présenter les avantages aux clients, même les moins initiés ;
- Vous parlez français ;
- Vous possédez un permis de conduire et une automobile en bonne condition.

C'est vous ?

N'hésitez plus ! Venez intégrer une structure dynamique ayant à cœur l'épanouissement, la formation de ses collaborateurs et qui saura reconnaître vos performances et vos ambitions.

Envoyez votre candidature CV + lettre de motivation par courriel à E.S.I.I. Mme Sandrine RICHARD recrutesii@esii.com avec la référence « Représentant ESII IBERICA »